

בריא לדעת / ד"ר אודי פרישמן



# עטיפה של גימיק מטופש למוצר ביטוחי טוב

**חברות הביטוח חייבות להקפיד לשדר אמינות ולמכור מוצרים שנותנים מענה רפואי מלא לאדם חולה ולא לשווק גימיקים שלאחר מכן מתבררים כעורבא פרח ופוגעים בשמו הטוב של הביטוח הרפואי - אדם לא צריך לרכוש ביטוח בגלל "אסותא"**

גוף ציבורי נטול אינטרסים. חברות הביטוח חייבות להקפיד לשדר אמינות ולמכור מוצרים שנותנים מענה רפואי מלא לאדם חולה ולא לשווק גימיקים שלאחר מכן מתבררים כעורבא פרח ופוגעים בשמו הטוב של הביטוח הרפואי. אדם לא צריך לרכוש ביטוח בגלל "אסותא". "אסותא" היום כאן ומחר לא. אדם צריך לרכוש ביטוח, על מנת שאם הוא יהיה חולה, הוא יוכל לקבל כל תרופה שלא כלולה בסל הציבורי, לעבור את הניתוחים המתקדמים ביותר הקיימים, בארץ או בחו"ל, על מנת להציל חיים ולהבריא, על מנת שיוכל להתיעץ עם הרופא המומחה ביותר בתחום הבעיה הרפואית ממנה הוא סובל ולקבל את ההזדמנות לעבור השתלה בזמינות סבירה בכל מקום בעולם, ולא להיות תלוי בזמינות החסרה של אברים להשתלה במדינת ישראל. קראתי בעיון את נוסח פוליסת התרופות של "ביטוח ישיר". פוליסה טובה, רחבה ומקיפה. פוליסה שנותנת פתרונות למגוון רחב של תרופות. פוליסה שאני כמומחה בהחלט הייתי מאשר ללקוחותיי וחבריי לרכוש אותה. אז למה, למה חברת ביטוח שמציעה למבוטח מוצר ביטוחי טוב, צריכה לעטוף אותו בגימיק מטופש ולמכור לאזרחי המדינה את העטיפה ולא את המוצר? מיותר לחלוטין.

ד"ר אודי פרישמן, לשעבר סגן מנהל בית החולים "אסותא" וסמנכ"ל "הפניקס". מנכ"ל חברת הייעוץ "פרש קונספט"

זו לא רפואה שוויונית, זו לא רוח חוק ביטוח בריאות ממלכתית. קברניטי מערכת הבריאות במדינת ישראל חייבים להפנים, שמערכת הבריאות הציבורית חייבת לתת לכלל אזרחי המדינה את השירות הרפואי הטוב והזמין ביותר שהמערכת הציבורית, במסגרת התקציבים הציבוריים, יכולה לתת. זה אף פעם לא יהיה הכול. כפי שאף מדינה בעולם לא יכולה לתת לאזרחיה את כל שירותי הבריאות הקיימים, המתקדמים ביותר, היקרים ביותר, כך גם ישראל לא תוכל לעשות זאת. אבל שר הבריאות וצוות עובדי משרד הבריאות חייבים לעשות כל אשר לעיל דם על מנת להגדיל את התקציב הציבורי, כדי ליעל את המערכת ולשאוף לאופטימום. בו זמנית, חייבת להתקיים מערכת פרטית שתנוהל בנפרד לחלוטין מהמערכת הציבורית, בהפרדה מלאה גם תקציבית וגם תשתיתית. מערכת שתפעל במסגרות פרטיות, באמצעות תקציבים פרטיים של חברות ביטוח ושתבטח אזרחים המעוניינים בכך. המצב היום, שבו קיים שעטנו בין הפרטי לציבורי, אינו אפשרי, ו"אסותא" הוא הדוגמה המוחשית לכך. בית חולים ציבורי, שמשכיר את שירותיו לכל המרבה במחיר, מפרסם יום אחד את חברת "הראל" עם גימיק אחד, ולאחר שמיצה את הפוטנציאל הכספי הכרוך בפרסום זה, קופץ למיטה של "ביטוח ישיר" עם גימיק אחר, גימיקים שמיועדים לאנשים תמימים שחושבים שכל מה שנאמר בטלוויזיה הוא נכון, בעיקר אם מאחוריו עומד לכאורה

בשבועות האחרונים אנו עדים לפרסום מסיבי של "ביטוח ישיר" המציע לציבור ביטוח בריאות בהסדר מסוים עם בית החולים "אסותא". ואותי זה מרגיז.

בית החולים "אסותא" הוא יצור כלאיים, שמנצל את האנרכיה שקיימת במערכת הבריאות ונהנה מכל העולמות. מצד אחד, בית חולים פרטי שמנוהל על ידי דירקטוריון עצמאי על בסיס עסקי כחברה פרטית לכל עניין ודבר, ומצד אחר, בית חולים ציבורי ששואב את עיקר עוצמתו מהקשר הגורדי הקיים בינו לבית קופת חולים "מכבי" שהיא בעלת המניות שלו.

האם זה רע? אין כל רע בכך שיש בית חולים שמצויד במיטב הציוד המודרני, שנותן שירות איכותי לאזרחי מדינת ישראל. יש רע בכך שיש רק בית חולים אחד, קטן באופן יחסי, שנהנה מהפריווילגיה הזו.

מערכת הבריאות במדינת ישראל שואפת להיות מערכת שוויונית. זה הבסיס לחוק ביטוח בריאות ממלכתית. אבל כאשר במרכז תל אביב יש בית חולים אחד, סופר מודרני, שמתנהל כחברה פרטית למטרות רווח, וסביבו יש עשרות בתי חולים שדואבים לתקציב וקורסים מעומס עבודה - זה רע. וזה עוד יותר רע כאשר התקציב לכל הטוב הזה מגיע ממערכת ציבורית, שאמורה לחלק את תקציבה באופן שוויוני ועל פי כללים וחוקים שקופים.

מערכת הבריאות בישראל צריכה להיות מנוהלת על ידי **משרד הבריאות**, כאשר כל אזרח זכאי לקבל את אותה תשומת לב, את אותה דאגה ואת אותה הזדמנות לשירות רפואי. בפועל, במציאות הקיימת זה לא קיים. תושב תל אביב יקבל רפואה זמינה יותר מתושב אילת או צפת. אדם עם ביטוח משלים יקבל רפאה זמינה יותר מאדם ללא ביטוח משלים. חבר "מכבי", שנהנה מהזכות לקבל את השירות הרפואי ב"אסותא", יקבל שירות בציוד מתקדם יותר בהשוואה לחבר קופה אחרת, שלא יכול ליהנות משירותי "אסותא", ותושב בית שמש, חבר בעמותה כזו או אחרת שקשורה לשר הבריאות, יוכל לקבל תור לבדיקת MRI מהר יותר מחילוני גמור בצפון תל אביב.

**לסוכנות ביטוח אלמנטארי גדולה בתל אביב**

**דרוש/ה חתם/ת עסקים גדולים  
עוזרת/ת למנהל המחלקה**

• ניסיון קודם מוכח • יכולת ניהול מו"מ מול לקוחות ומבטחים  
• השכלה מקצועית בביטוח או משפטים

**נא לשלוח קו"ח לכתובת: adk3007@gmail.com**